

VALOVIESTI

PARIKKALAN VALO OY:N ASIAKASLEHTI

2/2025

Petri tuo Valoon virtaa

SIVU 6-7

Naiset verkon ytimessä

Sähkö kulkee säässä kuin säässä

SIVU 8-9

Valon Verkoilla:

Tienvarren johdoissa kulkee maaseudun elinvoima

SIVU 13-15

Sähkön myynnin kuulumiset

SIVU 18-19

Sähkön verkko- palvelumaksut muuttuvat

1.1.2026 alkaen

SIVU 5

HINTAILMOITUS PARIKKALAN VALO OY:N SÄHKÖNSIIRRON ASIAKKAILLE



Sisältö

4

Pääkirjoitus

5

Hintailmoitus
Parikkalan Valo Oy:n
asiakkaille

6

Hyväntuulinen
monitoimimies

8

Eri taustat,
yhteinen suunta

10

Kuuntele ja opi-
Asiakaspalvelun ydin

12

Myyntipäällikön arki
sähkömarkkinoiden
keskellä

13

Tienvarren johdoissa
kulkee maaseudun
elinvoima

16

Nykymarkkinointi
on jatkuvaa yhdessä
oppimista

18

Markkinakatsaus ja
Spot Valon uudet
mahdollisuudet

21

Osakkeenomistajalle

22

Lasten sivut



ClimateCalc CC-000084/FI
PunaMusta Magazine

Asiakaslehtemme on nyt hiilineutraali!

Hiilineutraalin painotuotteen päästöjä vähennetään tuotannon jokaisessa vaiheessa ja loput päästöt kompensoidaan VCS-sertifioitujen ilmastoprojektien kautta täysimääräisesti.

ISSN 2737-2650 | ISSN 2737-2642

Sinun sähkösi on meidän työ.



Parikkalan Valo Oy | Parikkalantie 15, 59100 Parikkala | www.parikkalanvalo.fi | puh. 05 43901 | Y-tunnus 0162720-0

• YHTIÖN JOHTO

Olli Mattila, toimitusjohtaja, 050 309 9236

• MYYNTI JA ASIAKASPALVELU

Mika Lirkki, myyntipäällikkö, 050 344 9440

Tiina Neuvonen, palveluneuvoja, 05 439 0203

Kirsi Suomalainen, palveluneuvoja, 05 439 0203

Karoliina Laukkanen, viestintäasiantuntija,
palveluneuvoja, 05 439 0203

Ritva Reinikainen, palveluneuvoja, 05 439 0212

Anne Varis, palveluneuvoja, 05 43901

• VERKKOPALVELU

Hannu Ahokas, verkkopäällikkö, 044 309 9300

Timo Karhinen, käyttöpäällikkö, 050 309 9235

• RAKENNUS JA KUNNOSSAPITO

Pekka Suomalainen, työpäällikkö, 050 309 9231

Vesa Naukkarinen, suunnittelupäällikkö, 05 4390210

• OSAKEASIAT JA TALOUS

Sanna Hallikainen, talouspäällikkö KLT, osakeasiat, 040 522 5198

Anu Repo, johdon assistentti, osakeasiat, 040 754 8747

Parikkalantie 15, 59100 Parikkala, puh. 05 43901 | www.parikkalanvalo.fi | etunimi.sukunimi@pavo.fi

Toimistomme on avoinna: klo 9.00–15.00 (ma-pe)



Vesistökaapelin asennuksessa Ala-Särkilahdella lokakuussa.

■ PÄÄKIRJOITUS

Teksti Olli Mattila | Kuva Parikkalan Valo Oy

Digitaalista sähkönkulutusta

Käväisin Sipoossa Keravan Energian alueella ihmettelemässä uutta juuri valmistunutta digitaalista lämpökeskusta. Lyhyesti sanottuna rekka-auton perävaunun kokoisessa merikontissa on 240 virtuaalirahaa louhivaa tietokoneita, joiden käyttämä sähkö muuttuu lämmöksi, joka otetaan talteen nestemäisellä jäähdytyskierrolla ja ajetaan lämmönvaihtimen kautta kaukolämpöverkkoon. Näitä kontteja on kaksi ja ne yhdessä kuluttavat sähköä yhteensä 3,2 MW:n teholla eli noin 500 sähkökiukaan verran. Onko tässä mitään järkeä? Sähköä kuluu, virtuaalirahaa syntyy ja hukkaenergia menee 99 % hyötysuhteella kaupungin lämpöverkkoon lämmittämään koteja. Tällä lämmöllä pystytään kattamaan Söderkulan alueen kaukolämmön tarpeesta 20 GWh vastaten noin 75 % vuotuisesta lämmönkulutuksesta. Sähkö on tietysti tuotettu puhtaasti hiilidioksidivapaasti tuuli- tai aurinkoenergialla, sillä kalliin sähkön aikaan tietokoneita ei kannata

pyörittää ja tarvittava kaukolämpö tuotetaan polttamalla esimerkiksi puupellettejä viereisessä perinteisessä kaukolämpövoimalaitoksessa.

Tällainen digitaalinen kontti voisi sopia hyvin myös lämmittämään Parikkalan taajaman aluetta ja pienempi vastaava lämmittäisi Akonpohjan kohteita mukavasti. Sähköäkin Parikkalan Valon verkossa riittäisi vielä näihin kohteisiin.

Parikkalan Valo on mukana edistämässä tutkimushanketta, jossa Kaakkois-Suomen ammattikorkeakoulu (XAMK) ja Tampereen ammattikorkeakoulu (TAMK) tutkivat yhdessä itsenäiseen toimintaan kykeneviä sähköverkkosarekkeita. Nämä saarekkeet eivät ole yhteydessä valtakunnan verkkoon, vaan toiminnalle keskeinen teho-, jännite- ja taajuustasapaino ylläpidetään saarekoverkoissa eli mikroverkoissa käyttäen hyväksi suuntaajakytkettyjä energiavaroja. Aihe on ajankohtainen kriisi- ja huoltovarmuuskäsitteitä ajatellen. Hankkeen yhtenä tavoitteena on myös vihreän siirtymän edistäminen kytkemällä synteettistä inerttia sähkönsiirto-

verkkoon. Tämä mahdollistaa inerttia tuottamattoman tuuli- ja aurinkovoiman lisärakentamisen maassamme.

Olemme ensi kesänäkin tarjoamassa erilaisia kesäharjoittelupaikkoja opiskelijoille mahdollisuuksiemme mukaan, seuraa somekanaviamme.

Sähkönsiirtohintoihin on tulossa vuoden 2026 alusta n. 5 % korotus. Sähköverkon toimitusvarmuusinvestoinnit ja kantaverkkomaksujen korotus nostavat kustannuksia. Esimerkiksi 3x25 A:n Yleissiirron asiakkaalla korotuksen vaikutus on kaksi euroa kuukaudessa.

Lahjoitamme tämän vuoden joulukortteihin varatut rahat verkkomme alueella toimiville Etelä-Karjalan ja Etelä-Savon hyvinvointialueiden kehitysvammaisten palveluasumisyksiköiden toimintaan. [🔗](#)

Rauhallista Joulua ja Valoisaa Uutta Vuotta!

Olli Mattila

Toimitusjohtaja

■ HINTAILMOITUS PARIKKALAN VALO OY:N ASIAKKAILLE 1.1.2026 ALKAEN

Sähkönsiirto

Sähkönsiirtoliiketoimintaan kohdistuvista kustannuksista yksi suurimmista on kantaverkkomaksut. Kantaverkko-yhtiö Fingrid Oyj korottaa kantaverkkomaksuja 1.1.2026 alkaen 8 %.

Energiamurroksen eteneminen ja säävarman sähköverkon rakentaminen pitävät investointitason korkeana. Vuonna 2026 sähköverkon uudistamiset kohdistuvat Melkonien toimitusvarmuusalueeseen ja rakentaminen käynnistyy Ruhvanan toimitusvarmuusalueella. Lisätietoa sähköverkokoinvestoinneista löytyy sähköverkon

kehittämissuunnitelmasta, joka on nähtävissä verkkosivuillamme.

Korotamme sähkönsiirron kuukausimaksuja 1.1.2026 alkaen n. 5 %. 3x25 A Yleissiirron asiakkaalle vaikutus on 2 € kuukaudessa.

Sähkönsiirtohintoihin lisätään kulloinkin voimassa oleva sähkövero. Sähkövero muodostuu energiaverosta ja huoltovarmuusmaksusta. Kaikki asiakkaat kuuluvat automaattisesti sähköveroluokkaan I, elleivät ole muuta ilmoittaneet. Sähköveroluokkaan II voivat kuulua valmistavaa teollisuutta harjoittavat teollisuusyritykset ja kasvihuoneviljelytilat. II-veroluokan toiminnasta on lähetettävä kirjallinen vakuutus verkkoyhtiölle. Veroluokka I: 2,827515 snt/kWh, sis. alv 25,5 %. Veroluokka II: 0,079065 snt/kWh, sis. alv 25,5 %. Lisätietoja sähköverosta www.tulli.fi.

Sähköntoimitusehtojen mukaisesti hinnantarkistusilmoitus on lähetettävä kuukautta ennen uusien hintojen voimaan tuloa. Asiakkaalla on sähköntoimitusehtojen mukainen oikeus irtisanoa sähköntoimitussopimus. 

Yleissiirto

Sulake A	Perusmaksu €/kk
1x25,kt*	25,00
1x25, 3x25	41,00
3x35	75,00
3x63	170,00
3x100	365,00

Siirtomaksu:

3,44 snt/kWh

Aikasiirto

Sulake A	Perusmaksu €/kk
3x25	93,00
3x35	163,00
3x63	269,00
3x100	575,00

Siirtomaksu:

Klo 6-22: 3,44 snt/kWh
Muu aika: 2,02 snt/kWh

Kausisiirto

Sulake A	Perusmaksu €/kk
3x25	93,00
3x35	163,00
3x63	269,00
3x100	575,00

Siirtomaksu:

1.11-31.3. Klo 6-22: 3,95 snt/kWh
Muu aika: 2,02 snt/kWh

Sähköliittymän ylläpito: Sulake 3x25 A | Siirto €/kk 41,00 | Siirto €/vuosi 492,00

- Hinnat sisältävät arvonlisäveron 25,5 %.
- *Yksivaiheiset kerrostaloasunnot, joissa vähintään kolme asuntoa.
- Hinnasto on voimassa vain Parikkalan Valo Oy:n verkkoalueella.
- Muut palvelut ja tuotteet eri hinnaston mukaan.



Petri Poutanen virittelee päivän käyntiin jo ennen seitsemää. Aamukahvi ja puuro kuuluvat rutiiniin ennen työmaille lähtöä.

■ HYVÄNTUULINEN MONITOIMIMIES

Autonkuljettaja Petri Poutasen työpäiviin Parikkalan Valossa mahtuu monenlaista muuntajakopin siirrosta varastohyllyjen täydentämiseen. Hän on mukana myös päivystyskierrossa.

Teksti Terhi Torikka | **Kuva** Terhi Torikka ja Karoliina Laukkanen

Työntekijöiden taukotilassa istuu aamulla kuuden jälkeen pirteä mies kahvimukin äärellä. Puuro on jo syöty ja pian Petri Poutanen arvelee saavansa seurata asentajanaista, joiden aamu alkaa usein kuntosalilta.

Poutanen tulee paikalle jo hyvissä ajoin ennen työvuoron alkua. Se on vakiintunut tapa.

”Olen ollut aina aamuvirkku, koska en ole myöhästynyt töistä. Keittelen puuroa ja rauhoitun tässä. Nykyään on mukavaa, kun on uudet tilat”, Poutanen sanailee. Kesäisin hän tulee usein töihin pyörällä.

Kellon lähestyessä seitsemää tila täyttyy hetkeksi Poutasen, tuttavallisesti Peten, keittämän aamukahvin hörppi-jöistä. Etujoukoissa tulevat kuntosalilla käyneet, kuten Poutanen arveli.

Hetken rupattelujen jälkeen kahvikupit ovat tyhjiä ja taukotila hiljenee, kun kaikki suuntaavat päivän töihin. Poutanen menee ensimmäisenä tarkistamaan, mitä jakeluauto on tuonut aamulla pihahan. Hän siirtelee tavarat paikoilleen varastoihin trukin avustuksella.

Seuraavaksi on vuorossa piipahdus työpäällikkö Pekka Suomalaisen toimistoon käymään läpi päivän kulkua,

mitä kuljetetaan mihinkin. Poutanen kuljettaa työmaille muun muassa pylviäitä ja johtokeloja. Tänäa kyytiin nousee ensimmäisenä muuntajakoppi Särkisalmen varikolta.

Sitä ennen kuljettaja tankkaa kuorma-autoon täyden tankin dieseliä. Autot pyritään pitämään tankattuina etenkin viikonloppujen edellä, jotta äkillisten korjaustöiden alku ei viivästy tankkaustarpeiden takia.

Petri Poutanen on nykyisin yksi Valon pitkäaikaisista työntekijöistä. ”Jos en olisi käynyt välillä muualla, tulisi ensi vuonna 40 vuotta täyteen.”



Pete apuna vetämässä 20 kV:n johdinta Särkisalmen Rautalahden työmaalla.

Hän aloitti vuonna 1986 kouluttautumalla työn ohessa sähköasentajaksi. "Olin yksi ensimmäisiä oppisopimuskoulutuksessa." Tuolloin tehtiin muun muassa Suit-san saaren sähköistämistä Uukuniemellä.

Tuleva vaimo ei innostunut heti muuttamaan Parikkalaan, joten Poutanen muutti vuonna 1996 pääkaupunkiseudulle, missä vierähti yhdeksän vuotta Yhdysvaltojen lähetystössä huoltotöissä. Parikkalaan hän palasi perheen kanssa vuonna 2005.

"Ottivat vielä tänne takaisin. Jos ei olisi Valosta löytynyt töitä, saattaisin olla vieläkin siellä lähetystössä. Kiva oli muuttaa maalle, kun pojat olivat pieniä", Poutanen toteaa.

Ensin hän jatkoi verkostotöissä, joista siirtyi pari vuotta sitten autonkuljettajaksi. Vastuulla ovat nyt myös varasto ja pylväsvarikko.

Lisäksi Poutanen on mukana varallaolo-

ringissä, jossa päivystysvuoro osuu kohdalle noin kahdeksan viikon välein. Tarvittaessa hän hoitaa vikakeikkoja myös kuljetusreittien varrella. Rauhallisempina aikoina työnkuvaan kuuluu myös asiakkaiden tarvitsemia puiden kaatoja.

"Välillä puhelin soi koko ajan, välillä on rauhallisempaa. Kesällä on kiireisintä, kun kelojen ajoa on eniten."

Työnkuva on muuttunut vuosien varrella useaan kertaan. Lisäksi työ sähköalalla on kaikkiaan helpottunut ja työturvallisuus parantunut merkittävästi. "Aikoinaan pylväissä kävi melkoinen vatkaminen, kun linjoja löysättiin."

Maailma on muuttunut muutenkin, työilmapiiiri ja kielikin ovat siistittyneet, Poutanen toteaa.

"Meillä vanhemmilla on omia juttuja, joita nuoret ei niin ymmärrä, mutta tietysti pitää nuoremmatkin ottaa huomioon. Vaikka osaa nekin vitsailla."

Ensi kesänä Poutanen täyttää 60 vuotta. Työuraa lienee jäljellä noin viitisen vuotta.

"Sitten aion jäädä eläkkeelle. Tämä on ollut siitä hyvä työpaikka, että töitä on aina riittänyt. Pakkolomalla ei ole tarvinnut olla koskaan", mies kehuu.

Viime vuosien kuorma-autoon ja sieltä pois kiipeäminen ovat tehneet töissä moottorikelkalla sattuneelle polvivammalle hyvää. "En olisi uskonut, että jalka tulee näin hyvään kuntoon."

Lähestyviä eläkepäiviä hän ei ole vielä kummemmin miettinyt. "Ehkä enemmän tulee pyöräiltyä sitten", hän pohjaa. Kotona seurana ovat vaimon lisäksi kissa ja koira, aikuiset lapset asuvat jo muualla.

"Omalla tontilla riittää tekemistä ja rantasauna lämpiää usein", Poutanen toteaa harrastuksistaan. 



Emma Inkinen työssään Särkisalmen Rautalahdella sähköpylväässä. Pylväässä työskentely vaatii tarkkuutta, teknistä osaamista ja rohkeutta kiivetä säässä kuin säässä korkeuksiin.

■ ERI TAUSTAT, YHTEINEN SUUNTA

Emmi, Tiia ja Emma pitävät verkostoasentajan työtä tärkeänä, koska näin he pääsevät varmistamaan omalta osaltaan ihmisille sähköntulon. Työtä tehdään vaativissa olosuhteissa eikä se näy asiakkaille vasta kun sähkön tulo lakkaa pistorasiasta.

Teksti Karoliina Laukkanen | **Kuva** Parikkalan Valo Oy

Kolme erilaista polkua sähköverkkojen maailmaan – naiset verkostoasentajina

Sähköverkkojen ylläpito on elintärkeää työtä, joka jää usein huomaamatta – kunnes pistorasiasta ei enää tule virtaa. Parikkalan Valolla työskentelevät Emmi Paakkunainen, Tiia Laine ja Emma Inkinen tietävät tämän paremmin kuin kukaan. He ovat verkostoasentajia, jotka varmistavat, että sähkö kulkee koteihin,

yrityksiin ja yhteiskunnan eri toimintoihin – säässä kuin säässä.

Emma Inkinen – alanvaihtaja, joka löysi paikkansa sähköverkon ääreltä

Ruokolahdella asuva 28-vuotias Emma Inkinen siirtyi myyjän työstä sähköalalle, vaikka hänen alkuperäinen koulutuksensa on vastaanottovirkailija. Alanvaihto toi Emman verkostopuolelle, kun

kesätyöpaikkailmoitus tavoitti Emman hieman ennen valmistumistaan sähköasentajaksi. Emma työskentelee Parikkalan Valolla vuoden loppuun saakka.

Emma kertoo asiakkaiden välillä hämmästelevän naisasentajaa – tai kysyvän mieskollegoilta, onko tiimissä tyttö töissä. Hän suhtautuu uteluihin huumorilla ja aikoo jatkaa alalla, mahdollisesti myös jatko-opintojen parissa. Työn monipuolisuus ja hyvä työyhteisö tulevat Emmalle mieleen positiivisina asi-

oina verkostoasentajan työstä Valolla. Vapaa-ajallaan hän viettää aikaa Rymrottweilerinsa ja kanojen kanssa.

Tiia Laine – nuori ammattilainen, joka ei säikähdä myrskyä

20-vuotias Tiia Laine aloitti verkostoasentajan työt jo ennen valmistumistaan sähköasentajaksi. Hän sai vakituisen paikan Parikkalan Valolta puolitoista vuotta sitten. Tiia on kotoisin Uukuniemeltä ja asuu nykyisin Rautjärvellä, joten työympäristöt ovat hänelle tuttuja. Työn parhaiksi puoliksi Tiia nostaa vaihtelevat työympäristöt ja monipuoliset tehtävät. Rankka vesisade on yksi harvoja asioita, jotka toisinaan haittaavat – mutta ei estä työntekoa. Tiia on ollut mukana myrskyjen vianselvityksissä, joissa pisin työrupeama on

kestänyt jopa 28 tuntia. Hänen viestinsä asiakkaille on selkeä: ”Malttakaa odottaa sähköjä rauhassa – me selvitämme viat mahdollisimman nopeasti.”

Emmi Paakkunainen – asiakaspalvelusta asentajaksi

32-vuotiaan punkaharjulaisten Emmi työuran käänne tapahtui talon sisällä, kun hän siirtyi asiakaspalvelun palveluneuvojan vuorotteluvapaan sijaisesta asentajaksi. Emmi suorittaa verkostoasentajan tutkintoa oppisopimuskoulutuksena yhteistyössä SamiEdun kanssa. Luonnossa liikkumista ja lenkkeilyä harrastava Emmi kokee asentajan työn sopivan hänelle erinomaisesti. Hän suhtautuu myös huonoon säähän positiivisesti. Asiakaspalvelutyö antoi hänelle hyvän pohjan ymmärtää säh-

köverkon luonnetta, ja nyt hän pääsee näkemään miten sähköverkkoa huolletaan ja ylläpidetään.

Yhteinen missio: sähköä kaikille – turvallisesti ja varmasti

Emma, Tiia ja Emmi kokevat työnsä merkitykselliseksi. Heidän mukaansa verkostoasentajan työ on tärkeää, koska sen avulla varmistetaan sähköntulo ihmisille – usein näkymättömästi ja vaativissa olosuhteissa. Työ ei näy asiakkaalle ennen kuin sähkö katkeaa, mutta taustalla tehdään jatkuvasti töitä, jotta katkoja ei syntyisi.

Kolmikon tarinat osoittavat, että verkostoasentajaksi voi päätyä monia eri reittejä pitkin – ja että alalla on tilaa myös naisille, jotka eivät arkaile vastuuta ja vaativia olosuhteita. ⚡

Verkostoasentaja Tiia Laine harrastaa vapaa-ajalla metsästystä ja kuntosalia, jotka tuovat mukavaa vastapainoa, mutta antaa kestävyyttä työn suorittamiseen. Ala-Särkilahden työmaalla Tiian rutistukseen pääsi työkaveri autonkuljettaja Petri Poutanen.





Kesän aikana verkostoasentajat tulivat myös tutuiksi työkavereiksi ja heidän monet eri kulkupelit ja työvälineet. Kuvassa keskellä palveluneuvojan kesätöissä ollut Marko Hinkkanen. Kuvassa oleva Emma Inkinen haki kesätöihin, mutta onkin vuoden loppuun saakka Valolla. Oikealla jo yli vuoden eri tehtävissä Valolla ollut Emmi Paakkunainen.

■ KUUNTELE, YMMÄRRÄ JA OPI – SIINÄ ON ASIAKASPALVELUN YDIN.

Ajattelin meneväni kesäksi asiakaspalveluun – ja meninkin. Mutta mukaan tarttui paljon enemmän kuin puhelinsoittoja ja sähköposteja. Opin kuuntelemaan, kysymään, ymmärtämään ja ennen kaikkea luottamaan siihen, että osaan enemmän kuin arvasinkaan.

Teksti Marko Hinkkanen | **Kuva** Parikkalan Valo Oy

Kesä Parikkalan Valolla on ollut sekä monipuolinen että opettavainen. Olen kartuttanut paljon tärkeitä tietoja ja taitoja tulevaa varten. Kesän aikana työni painottui asiakaspalveluun, mutta sen rinnalla sain tuntumaa myös myyntiin. Vaikka minulla oli aiempaa kokemusta sekä asiakaspalvelusta että myynnistä, Parikkalan Valolla pääsin syventämään osaamistani entisestään. Erityisesti sain varmuutta erilaisiin asiakaskohtaamisiin.

Työpäiviini on mahtunut kuitenkin paljon muutakin kuin asiakaspalvelua. Olen ollut mukana markkinointikuvauksissa

sekä seurannut kriisiviestintää, jonka avulla varmistetaan, että myrskyn iskiessä puhelinlinjat pysyvät hallittavissa ja asiakkaat ajan tasalla. Samalla olen seurannut sähkömarkkinoiden kehitystä aiempaa tarkemmin ja pohtinut, mitkä kaikki tekijät heijastuvat sähköhintaan ja futuureihin. Olenkin huomannut, että moni koulussa teoriatasolla opittu asia on kesän aikana konkretisoitunut käytännössä, ja juuri siksi tämä kesätyö on tuntunut erityisen antoisalta.

Keskustellessani opiskelukavereideni kanssa olen huomannut, että ensimmäisen opiskeluvuoden jälkeen kesä-

työt ovat vieneet moneen suuntaan. Moni on ollut kesällä kaupan kassalla tai pesulassa, osa taas yksinkertaisissa taloushallinnon tehtävissä tai asiakaspalvelussa, kuten minäkin. Harva sen sijaan saa jo ensimmäisenä opiskelukesänään mahdollisuuden varsinaisiin oman alan tehtäviin. Useimmille se on enemmän sääntö kuin poikkeus: aluksi mennään sinne mistä työtä löytyy, ja vasta myöhemmin vanhempien vuosikurssien opiskelijat alkavat saada jalansijaa kauppatieteiden harjoittelupaikoissa. Vaikka



Isolla porukalla Sinun sähkösi, on meidän työ- kampanjan kuvauksissa kesäkuussa.

kauppatieteiden opiskelijoilla on keskimäärin hyvät mahdollisuudet työllistyä, ei paikan löytäminen ole ollut helppoa. Osa kavereistani jäi kokonaan ilman töitä, ja itsekin jouduin lähettämään lukuisia hakemuksia ennen kuin paikka lopulta aukesi.

Tänä kesänä mediassa on puhuttu paljon siitä, miten nuoria kesätyöntekijöitä kohdellaan sekä kollegoiden että asiakkaiden toimesta. Uutisissa on nostettu esiin tarinoita, joissa ensimmäinen kosketus työelämään on ollut kaikkea muuta kuin helppo. Sekä työyhteisö että asiakkaat ovat suhtautuneet nuorem-

paan kesätyöntekijään vähättelevästi. Omasta näkökulmastani keskustelu on ollut mielenkiintoista seurattavaa, sillä oma kokemukseni Parikkalan Valolla on päinvastainen. Minut otettiin heti innokkaasti osaksi työyhteisöä ja mikä tärkeintä: virheiden tekoa ei tarvinnut pelätä. Turvallinen ilmapiiri rohkaisi kokeilemaan ja oppimaan ilman paineita. Pääsin nopeasti mukaan oikeisiin asiakaskohtauksiin, joissa opin parhaiten tekemällä, ja aina kun jokin mietitytti, apua oli helposti saatavilla.

Kun mietin, mikä oli parasta kesässäni Parikkalan Valolla, mieleeni nousevat

ennen kaikkea ihmiset, joiden kanssa sain tehdä töitä. Kollegat ottivat minut heti osaksi porukkaa, neuvoivat kärsivällisesti ja loivat ilmapiirin, jossa uskalsi kokeilla, kysyä ja jopa mokata. Heidän ansiostaan opin kesän aikana paljon uutta, enkä pelkästään työstä, vaan myös kotiseudustani. Asiakaskohtauksissa kuulin usein paikallisia tarinoita ja näkökulmia, jotka saivat minut näkemään tututkin paikat uudessa valossa. Ennen kaikkea juuri lämmin työyhteisö ja uudet opit tekevät tästä kesästä sellaisen, josta on hyvä jatkaa. 



Myyntipäällikkö Mika Lirkki ei ole etäpäivänä yksin – kotitoimiston tunnelmaa lisää nelijalkainen ystävä.

■ MYYN TIPÄÄLLIKÖN ARKI SÄHKÖMARKKINOIDEN KESKELLÄ

Myyntipäällikön työ vaihtelee markkinaseurannasta strategiseen suunnitteluun ja asiakastyöhön. Sähkömarkkinoiden muutokset ja riskienhallinta tekevät arjesta sekä haastavaa että palkitsevaa.

Teksti Mika Lirkki | **Kuva** Mika Lirkki

Herätys aamuisin klo 6.00. Kerimäellä, josta on 50 kilometrin ajomatka Parikkalaan. Työpäivä yleensä käynnistyy sähköpostien läpikäynnillä – saapuneet viestit voivat sisältää kiireellisiä asiakasasioita, markkinatietoa tai sisäisiä tiedotteita.

Myyntipäällikön työpäivät ovat vaihtelevia. Päivän sisältö voi vaihdella strategisesta suunnittelusta ja kehittämisestä aina käytännön ongelmanratkaisuun. Yhteistyötä on paljon eri tahojen kanssa ja käytännössä se tarkoittaa palaverieja yhtiön sisällä sekä yhteistyökumppaneiden ja asiakkaiden kanssa. Asiakas- ja sidosryhmätapaamiset hoituvat nykyisin pääosin etänä, joten työmatkat muualle ovat satunnaisia.

Koska työ on kuitenkin tietokoneen ääressä, niin toisinaan voi työskennellä myös kotoa käsin etänä.

Hankinta, hinnoittelu ja riskienhallinta

Yksi keskeisimmistä tehtävistä on sähköhankinta ja siihen liittyvä hinnoittelu. Sähkömarkkinoiden seuraaminen on päivittäistä työtä – hinnat elävät nopeasti ja ennusteiden tarkkuus on kriittistä. Erityisesti sääolosuhteet, kuten poikkeuksellisen kylmät jaksot, voivat nostaa

kustannuksia merkittävästi. Nykyinen energiajärjestelmä ei kykene kattamaan huippukulutusta ilman lisäkustannuksia.

Koska sähköä ei voida varastoida, sitä ei voi ostaa varastoon talven varalle. Siksi hintasuojaukset ovat tärkeä työkalu. Niitä ei kuitenkaan voi tehdä liikaa – lauha talvi voi tehdä suojauksista kalliita. Tasapaino on löydettävä taloudellisen järkevyyden näkökulmasta. Toiminta on pitkäjänteistä, eikä tavoitella pikavoittoja kuten osa toimijoista. Siksi pitkän historian omaava sähkönmyyjä onkin luotettava sopimuskumppani myös maailman muuttuessa.

Alan seuraaminen ja muutokset

Energia-ala on ollut viime vuosina jatkuvassa muutoksessa. Uudistukset, kuten Datahub ja lainsäädännön kehitys, vaikuttavat suoraan päivittäiseen työhön. Erityisesti vuoden 2022 sähkökriisi ja siihen liittyneet sähköhyvitykset olivat poikkeuksellinen tilanne. Yhtiöille annettiin tehtäviä, joihin ei ollut valmiita työkaluja. Parhaimpana muutoksena asiakkaiden asema on vuosien saatossa parantunut ja epämääräisten myyjien toiminta on saatu kuriin.

Asiakaspalvelu ja asiakasodotusten muutos

Nykyisin myyntipäällikkö hoitaa pääasiassa yritysten sopimuksia ja sähkönhankintaa. Palvelujen kehittämisen asiakkaille on tärkeä osa työtä. Asiakkaiden odotukset ovat muuttuneet – erityisesti nuoremmat käyttäjät odottavat sujuvaa itsepalvelua ja digitaalisia ratkaisuja. Tämä vaatii jatkuvaa prosessien ja työkalujen kehittämistä. Tähän liittyviä ongelmia ratkotaan päivittäin: joskus järjestelmät eivät muodosta laskuja tai erikoistilanteita ei saada käsiteltyä.

Automatisointi on avainasemassa – se helpottaa työtä ja parantaa asiakaskokemusta.

Päivystys pitää jalat maassa

Viiden viikon välein koittava päivystysvuoro tuo vaihtelua ja pitää tuntuman sähköverkon ja käytön arkeen. Vaikka päivittäinen työ on kauempana käytännön sähkötekniikasta, sähkö on hyödyke, jonka on toimittava joka hetki.

Kotiin ehtii yleensä noin klo 16.30 aikaan. 🐾

Etualalla koukkueristinrakenne 60-luvulla rakennetussa pylväässä, taaempana nykyaikainen kolmio-orsi ja haarajohdon pääteorsi.

■ KESKIJÄNNITEILMAJOHTO

Keskijänniteilmajohto on harvaan asutun maaseudun sähkönjakelun selkäranka nyt ja tulevaisuudessa.

Teksti Vesa Naukkarinen | **Kuva** Parikkalan Valo Oy ja Tommi Kosonen

Historian taakka

Keskijännitteiset ilmajohtot ovat halkoneet maaseudun maisemia jo pitkään, Parikkalan Valon alueellakin kohta jo vuosisadan ajan. Ensimmäiset ilmajohtot rakennettiin aikana, jolloin materiaali oli kallista ja työ halpaa. Siksi vanhimmat edelleen käytössä olevat ilmajohtot on rakennettu viivasuoraan metsien ja peltojen keskelle, jotta johtopituudet ovat olleet mahdollisimman lyhyitä ja materiaalien tarve mahdollisimman vähäistä. Johtoaukkojen raiuvaaminen, kaksi metriä syvien pylväsmonttujen kaivaminen lapiolla sekä materiaalien kuljettaminen metsien keskelle pitkälti hartiapankkivoimin on ollut arkipäivää.

Vanhon ilmajohtojen kapeat johtoaukot myös altistavat sähkönjakelun asiakkaat sähkökatkoille puiden oksien tavoittaessa kiinni johtoihin tuulen, lumikuorman tai ihan vain nopean luon-

taisen kasvun takia. Sähkökatkojen kesto myös venyy, kun vikapaikkoja joudutaan etsimään vaikeakulkuisilta metsätaipaleilta. Vuosikymmeniä sitten tuntikausien sähkökatkot eivät ole olleet ongelma. Jos tuvan hehkulamput eivät yhtenä päivänä syttyneet, niin ilmanakin selvitettiin. Toisin on nykyään, kun sähkönjakelu on välttämätön osa jokapäiväistä elämää.

Nykyaikainen ilmajohto

Tänä päivänä työn ja materiaalien kustannusvaikutukset ovat kääntyneet pääläelleen – työ on kallista ja materiaalit verrattain edullisia. Parikkalan Valon keskeisenä strategiana maaseudun sähkönjakelun toimitusvarmuuden parantamisessa keskijänniteverkon osalta on purkaa vanhat ilmajohtot syrjäisistä metsistä ja rakentaa uudet ilmajohtot teiden varsille. Vaikka johtopituudet kokonaisuudessaan kasvavatkin, teiden varsilla olevat ilmajohtot ovat

nopeampia rakentaa ja vikapaikat pysyttään sähkönjakelun keskeytyessä löytämään ja korjaamaan nopeasti.

Tien varressa oleva ilmajohto on myös usein puuvarmaa tien puolelta. Verrattuna metsän keskellä rakennettavaan ilmajohtoon voidaan johtoaukko kokonaisuudessaan tehdä nykyvaatimuksen huomioon ottaen kapeampana ja vanhat linja-aukot voidaan palauttaa metsän kasvatukseen tai muuhun käyttöön.

Tiesitkö, että useista muista verkkoyhtiöistä poiketen Parikkalan Valo käyttää uusissa ilmajohtoissaan kolmio-orsirakennetta yleisemmän taso-orsirakennteen sijaan? Kolmio-orsirakenne on hieman kalliimpi, mutta se on merkittävästi asentajaystävällisempi erityisesti kulmarakenteissa, mikä helpottaa ja nopeuttaa rakennus- ja korjaustöitä. Rakenne on myös hieman taso-ortta kapeampi sivusuunnassa, mikä parantaa ilmajohdon säävarmuutta.

Miksi ilmajohto - miksei maakaapeli?

Ilmajohdoilla on paikkansa sähköjake-
lun keskijänniteverkossa vielä tänäkin
päivänä ja myös kaukana tulevaisuu-
dessa. Suurimpana syynä tähän ovat
elinkaarikustannukset. Välittömät ra-
kennuskustannukset linjakilometriä
kohden ovat maakaapelilla noin 30 %
suuremmat ilmajohtoon verrattuna.
Tämä kustannusero ei olisi yksinään
ongelma, onhan maakaapeli varma-
toiminen ja helppohoitoinen. Kaapeli-
verkon muut rakenteet, kuten puisto-
muuntamot, kaapelijatkat ja -päätteet,
sekä toisinaan haastavat kaivuolosuh-
teet lisäävät kuitenkin kustannuksia
merkittävästi. Lisäksi kaapeliverkkoon
liittyy useita rakentamisen ulkopuolisia
kustannuksia, jotka eivät ole itsestään
selviä ilman tarkempaa syventymistä
sähkötekniikan kovaan ytimeen.

Merkittävin sähkötekniinen ero maa-
kaapeleiden ja ilmajohtojen välillä on
kapasitanssissa, joka aiheuttaa maasul-
kuvirtaa sekä loistehoa. Ero kapasitans-
sissa aiheutuu lähinnä johtimien fyysi-
sistä etäisyydestä maahan ja toisiinsa.
Pienet etäisyydet lisäävät johtimen ka-
pasitanssia ja siinä missä ilmajohtojen
etäisyyksiä käsitellään useissa metreis-
sä, kaapeleista puhuttaessa liikutaan
vain yksittäisissä senttimetreissä. Voi-
makkaasti kapasitiivinen maakaapeli
tuottaa 20–50-kertaisesti maasulku-
virtaa ilmajohtoihin verrattuna, joka
saa vikatilanteessa aikaan ihmisille ja
eläimille vaarallisia kosketusjännitteitä.
Suurempi kapasitanssi aiheuttaa myös
loistehoa 30–60-kertaisesti, pahimmil-
laan jopa yli 100-kertaisesti ilmajohtoi-
hin verrattuna, mikä johtaa suurempiin
lämpöhäviöihin matalasti kuormitetuil-
la kaapeleilla. Kumpikaan näistä ei ole
ongelma tiheästi rakennetuissa taaja-

missa, jossa kaapelipituudet ovat ly-
hyitä ja suurempi kulutus saa loistehon
kompensoitumaan luonnollisia reittejä
pitkin. Harvaan asutuilla seuduilla jou-
dutaan sen sijaan rakentamaan kalliita,
erillisiä kompensointilaitteistoja, jotta
verkkoa voidaan käyttää turvallisesti ja
pitää häviöt kurissa.

Merkittävä tekijä on myös maakaapeli-
n korjattavuus. Vaikka maakaapeli
vikaantuukin keskimääräisesti paljon
harvemmin ilmajohtoihin verrattuna,
on maakaapelin vikapaikan löytäminen
ja vian korjaaminen paljon vaikeampaa
ja saattaa pahimmillaan viedä jopa päi-
väkautia. Tästä syystä keskijännitteiset
maakaapeliverkot rakennetaan usein
renkaiksi, jotta sähköä voidaan syöttää
vaihtoehtoista reittiä vikapaikan ohi.
Pitkillä, säteittäisillä maaseutujohto-
lähdöillä tämä tarkoittaisi karkeasti ja-
keluverkon pituuden kaksinkertaistu-
mista. Kaikkien näiden ja vielä monen

Vasemmalla kuvassa rakennetaan Utrasniemellä PAS-linjaa. PAS-linjoja rakennetaan Parikkalan Valon
verkon alueella vain poikkeustapauksissa. PAS-linjat ovat vikaantuessaan vaikeampia korjata ja lisäksi ne
ovat alttiita erilaisille piileville vioille, joiden löytäminen voi olla erittäin vaikeaa ja aiheuttaa pitkäaikaista
sähköjen katkeilua asiakkaille. PAS-johdot ovat myös vahvempia, joka saa vakavissa vikatilanteissa usein
pylväsrakenteet hajoamaan ennen johtojen katkeamista joka puolestaan lisää viankorjausaikaa merkittävästi.

Oikealla helikopteri karsii oksia 20 kV:n ilmajohtojen vierestä. Helikopteri on nopea tapa karsia
okset korkealta, jotka muuten osuisivat ilmajohtoon aiheuttaen jälleenkytkentöjä tai pahimmillaan
sähkökatkon. Kuva viime kesältä, jolloin kunnossapitotyötä tehtiin usealla eri alueella.



muunkin tekijän summana kaapeliverkon elinkaarikustannus on maaseudulla noin kaksin- tai jopa kolminkertainen ilmajohtoon verrattuna.

Ainutlaatuinen yhdistelmä

Ilmajohtoverkkojen suunnittelussa ja rakentamisessa yhdistyy useita eri osa-alueita. Sähkötekniikan seikkojen lisäksi ilmajohtojen rakenteet, kuten pylväät, orret ja harukset, tulee mitoittaa luonnonvoimia kestäviksi. Johtimien tulee kestää kovankin myrsky-

tuulen sivuttaispaine ja pysyä riittävän korkealla maanpinnasta raskaassakin jääkuormassa sekä kovimmilla helteillä, ettei jännitteinen johdin laskeudu vaarallisen lähelle maanpintaa. Ilmajohtojen rakenteita sääteleekin suuri joukko erilaisia määräyksiä ja suosituksia, joilla varmistetaan ilmajohtojen turvallinen käyttö. Ilmajohdon tulee myös mukailla maaston muotoja ja ottaa maankäytölliset seikat huomioon. Jokaisen pylvään erilaiset voimavaikutukset otetaan huomioon yksilöllises-

ti ja paikka maastossa suunnitellaan senttien tarkkuudella.

Ilmajohtojen rakentaminen laittaa myös asentajien osaamisen ja fyysisen kunnon koetukselle, kun erilaisia pylväsrakenteita tehdään – tänäkin päivänä maastossa pitkälti käsityönä ja usein pylväisiin kiiveten. Valmis ilmajohto on näyttävä osoitus tekijöidensä ammattitaidosta, joka kestää vuosikymmeniä tulevaisuuteen. 

Ilmajohtojen rakentaminen vaatii asentajilta fyysistä voimaa ja kestävyyttä.





Käyhkö&Co:n tiimi ja Parikkalan Valo kehittävät markkinointia yhdessä kuukausipalavereissa.

■ NYKYMARKKINOINTI ON JATKUVAA YHDESSÄ OPPIMISTA

Parikkalan Valo on luottanut samaan viestintätoimistoon jo vuosien ajan.

Teksti Arttu Käyhkö | **Kuva** Käyhkö&Co

Tämän päivän markkinointi on kokeilua, onnistumista ja epäonnistumista - mutta ennen kaikkea se on jatkuvaa oppimista puolin ja toisin. Parikkalan Valo ja joensuulainen viestintätoimisto Käyhkö&Co (entinen Rookie Communications Oy) ovat tehneet yhteistyötä jo useita vuosia, ja tässä jutussa kerromme, mitä se käytännössä tarkoittaa.

Kaikki lähtee vuosisuunnitelmasta

Käyhkö&Co hoitaa suurimman osan Pavon viestinnästä ja markkinoinnista: kampanjat digikanavissa, verkkosivuston kehittämisen ja ylläpitämisen, mainosmateriaalit, analytiikan ja Valo-viestin taiton. Yhteistyön ytimessä on vuosisuunnitelma, jota tarkennetaan

neljännesvuosittain ja hiotaan kuukausittaisissa tapaamisissa.

“Nykypäivän markkinointi ei ole ”teh-dään jotain ja toivotaan, että se toimii”-meininkiä, vaan kaikki perustuu dataan ja jatkuvaan oppimiseen. Yhdessä Pavon kanssa etsimme jatkuvasti uusia mahdollisuuksia ja kartoitimme pullonkauloja, ja pohdimme, miten asiat voisi tehdä paremmin”, kertoo Käyhkö&Co:n toimitusjohtaja Arttu Käyhkö.

Kokeilukulttuuri vie eteenpäin

Yksi yhteistyön vahvuuksista on, että molemmat osapuolet ovat valmiita kokeilemaan erilaisia asioita matalalla kynnyksellä. Mikään ei toimi täydellises-

ti heti alkuun, mutta analytiikan avulla nähdään nopeasti, missä mättää.

“Meidän näkökulmastamme Parikkalan Valo on ihanteellinen asiakas. Siellä ollaan itsekkin kiinnostuneita markkinoinnista ja ymmärretään, että tämä on pitkäjänteistä hommaa. Lisäksi ollaan valmiita erilaisiin kokeiluihin, ja nyt kun ollaan jo monta vuotta touhuttu yhdessä, meininki on mukavan rentoa”, Käyhkö toteaa.

Rento meininki ei tarkoita löysää otetta – päinvastoin. Kun viestintäkumppani tuntee asiakkaansa, voidaan olla tarvittaessa myös ketteriä ja reagoida nopeasti. Säännölliset tapaamiset pitävät suunnitelman elävänä ja mahdollistavat nopeat käännökset tarvittaessa.

Ei projekti vaan prosessi

Pitkäaikainen yhteistyö rakentuu luottamukselle. Kun molemmat osapuolet ymmärtävät toistensa toimintatavat ja tavoitteet, yhteistyö muuttuu aidoksi kumppanuudeksi tavanomaisen tilaaja-toimittaja-suhteen sijaan.

“Avoin keskustelu on kaikki kaikessa. Jos joku ei toimi, siitä pitää pystyä puhumaan suoraan”, Arttu Käyhkö sanoo.

Parhaimmillaan yhteistyö on sitä, että ideoita syntyy molemmilta puolilta. Käyhkö&Co tuo markkinoinnin osaami-

sen ja työkalut, Pavo tuntee oman toimialansa ja asiakkaansa. Kun nämä yhdistetään, tekeminen on tavoitteellista ja mielekästä.

“Avoin keskustelu on kaikki kaikessa. Jos joku ei toimi, siitä pitää pystyä puhumaan suoraan.”

Arttu Käyhkö

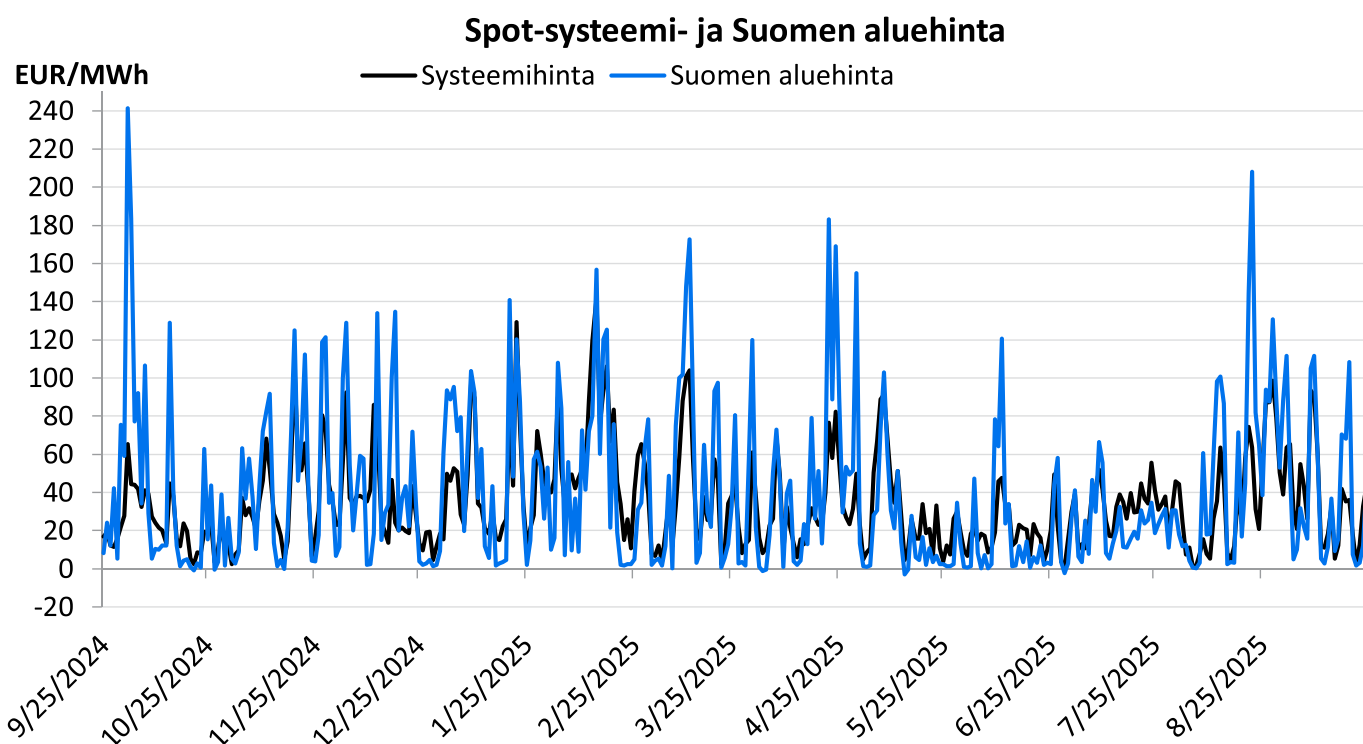
“Brändiä jalostetaan, verkkosivuja kehitetään, kampanjoita ja mediavalintoja hiotaan, tuotteistus elää ja viestintää

pitää tehdä lukuisille eri kohderyhmille useissa eri kanavissa. Taustalla pyörii analytiikka, joka kertoo, mikä toimii ja mihin kannattaa panostaa”, Käyhkö valottaa käytännön tekemistä.

Parikkalan Valon ja Käyhkö&Co:n yhteistyö on oiva esimerkki siitä, että markkinointi ei ole projekti vaan jatkuva prosessi. Kun kemiat kohtaavat ja molemmat sitoutuvat pitkäjänteiseen tekemiseen, voi tuloksiakin odottaa. 🌐

Käyhkö&Co:n toimitusjohtaja Arttu Käyhkö korostaa, että onnistunut markkinointi perustuu avoimeen yhteistyöhön ja jatkuvaan oppimiseen – yhdessä asiakkaan kanssa.





Kuva Power-Deriva. Suomen tuntihintojen ja pohjoismaiden systeemi-hinnan kehitys kuluneelta vuodelta (alv 0 %).

■ MARKKINAKATSAUS

Sähkömarkkinoilla hinnat tasaantuneet

Teksti Mika Lirkki

Vuoden kolmen ensimmäisen kvartaalin aikana sähkön markkinahinta on ollut hieman edullisempi kuin viime vuoden vastaavalla jaksolla. Tammi – syyskuussa Suomen keskihinnaksi muodostui 36,17 €/MWh, kun se vuonna 2024 oli 46,96 €/MWh.

Ydinvoimaloiden vuosihuoltojen aikana ei ole esiintynyt merkittäviä poikkeamia keskihinnoina lukuun ottamatta lyhyitä vähätuulisia jaksoja.

Joulupäivänä 2024 tapahtunut EstLink 2 -merikaapelin vaurio katkaisi sähkön-

siirron Suomen ja Viron välillä. Korjaustyöt käynnistyivät heti tammikuussa ja valmistuivat kesällä, jolloin kaapeli saatiin takaisin täyteen kaupalliseen käyttöön heinäkuun puolivälissä. Tämä poikkeustilanne laski sähkön hintaa Suomessa ja nosti sitä puolestaan Virossa.

Pohjoismaisten vesivoimatuottajien vesivarastojen tilanne on lähellä normaalitasoa.

Ensi talven sähkön hinnan ennustetaan vaihtelevan voimakkaasti sääolosuhteiden mukaan – erityisesti tuuli- ja

vesivoiman saatavuuden sekä ydinvoimaloiden käyttöasteiden perusteella. Futuurien perusteella hintojen odotetaan olevan edellisten vuosien tasolla, mutta tarkka hintataso riippuu kylmyydestä ja tuotanto-olosuhteista.

Jos haluaa pörssisähköasiakkaana suojautua mahdollisilta hintapiikeiltä, suosittelemme harkitsemaan kiinteähintaista sopimusta tai sähkön etukäteisostoa talvikuukausille. 🌐



SPOT VALO

■ SPOT VALO TUO UUDEN TAVAN HALLITA SÄHKÖN HINTARISKIÄ

Nyt voit ostaa sähköä etukäteen Oma Valo -palvelussa. Spot Valon uusi ominaisuus tuo joustavuutta ja turvaa sähkönkäyttöön – erityisesti niille, jotka haluavat varautua talven mahdollisiin hintapiikkeihin.

Teksti Mika Lirkki

Spot Valo -tuote on saanut merkittävän lisäominaisuuden, joka tuo kuluttajalle uuden keinon hallita sähkön hintavaihteluita. Uudistuksen myötä asiakkaat voivat nyt ostaa sähköä etukäteen sovittuun hintaan Oma Valo -palvelun kautta – jopa kahden vuoden päähän.

Miten uusi ominaisuus toimii?

Uudessa mallissa asiakas voi ostaa kulutusennusteeseensa perustuvan keskitehon verran sähköä yhdelle tai useammalle kuukaudelle. Ostettu sähkö muodostaa määräaikaisen sopimusjakson, joka on voimassa ostohetkestä toimituskuukauden loppuun saakka. Lopullinen laskutushinta lasketaan toimituskuukauden jälkeen, kuten nykyisinkin.

Etukäteen tehty ostohinta vaikuttaa lopulliseen spot-hintaan joko alenta-

vasti tai korottavasti – riippuen siitä, miten pörssisähkön hinta toteutuu toimituskuukautena.

Miksi tämä on tärkeää?

Etukäteisosto toimii eräänlaisena vakuutuksena sähkön hinnan vaihteluita vastaan. Asiakkaan ei tarvitse vaihtaa tuotetta talveksi, vaan hän voi suojautua hintariskeiltä jo hyvissä ajoin. Erityisesti talvikuukausina, jolloin sähkön yhteistuotanto vähenee ja kulutus kasvaa, hintapiikkien riski on suurimmillaan. Tällöin etukäteisosto voi tuoda merkittäviä säästöjä.

Säästöesimerkkejä todellisista tilanteista

Esimerkiksi sähkön hintakriisin aikaan loka–joulukuussa 2022, tavallinen Spot Valo -laskutus kolmen kuukauden ajalta olisi ollut noin **2280 €** talolle, jonka vuosikulutus on 25 000 kWh.

Jos asiakas olisi ostanut koko vuoden sähköä etukäteen 3,61 kW keskiteholla jo toukokuussa 2021, lasku olisi ollut vain **820 €**. Jos hän olisi ostanut loka–joulukuun sähköä tammikuussa 2022, lasku olisi ollut **680 €**. Myös kriisin jo alettua toukokuussa 2022 tehty osto olisi tuonut säästöä – lasku olisi ollut **1550 €**.

Kannustaa myös kulutusjoustoon

Tuote kannustaa myös omaehtoiseen kulutusjoustoon. Jos asiakas kuluttaa vähemmän kuin ostamansa keskiteho, hän saa siitä rahallista hyötyä. Esimerkiksi, jos asiakas on ostanut sähköä 2 kW keskiteholla hintaan 10 snt/kWh ja pörssihinta nousee hetkellisesti 60 snt/kWh, hän voi säästää jopa **1 € tunnissa** jättämällä sähkön käyttämättä.🔌



Miksi pörssihintojen laskenta muuttui 15 minuutin jaksoihin 1.10.2025?

Pörssisähkön hinnoittelu perustuu jatkossa 15 minuutin jaksoihin aiemman tunnin sijaan. Tämä muutos tukee erityisesti kantaverkonhaltija Fingridiä sähkön riittävyyden varmistamisessa. Tarkemmin sanottuna muutos edistää sähköverkon tasapainottamista ja uusiutuvien energialähteiden, kuten tuuli- ja aurinkovoiman, tehokkaampaa hyödyntämistä.

Muutos mahdollistaa myös varttihinnoiteltujen pörssisähkösopimusten

tarjoamisen. On kuitenkin hyvä huomioida, että kaikki sähkömyyjät eivät automaattisesti siirry 15 minuutin hinnoitteluun tai muuta nykyisiä sopimuksiaan. Tällaisen mielikuvan on voinut saada mediaa lukemalla.

Parikkalan Valo Oy on siirtynyt laskemaan 1.10.2025 alkaen kaikkien tuotteidensa hinnat, joissa pörssihinta vaikuttaa, 15 minuutin jaksoissa.

Mitä muutos tarkoittaa asiakkaille?

Älykkäiden kuormanohjausratkaisujen omistajille: Muutos avaa uusia mahdollisuuksia. Jos käytössä on

tuntihintaan perustuvia ohjauksia tai ajastuksia, niitä voi nyt optimoida tarkemmin – jopa tunnin sisällä. Tämä voi tuoda säästöjä ja parantaa energiatehokkuutta. Kaikki laitteet eivät kuitenkaan sovellu jatkuvaan päälle/pois-ohjaukseen, joten käyttöä kannattaa harkita tapauskohtaisesti.

Muille asiakkaille: Yksinkertaisesti sanottuna – muutos ei juuri vaikuta. Vaikka hinnat lasketaan neljä kertaa tarkemmalla resoluutiolla, sähkön hinta ei nelinkertaistu. Pörssisähkön toimintalogiikka säilyy ennallaan, eikä kuukauden keskihintaan odoteta merkittäviä vaikutuksia.🌐

Osakerekisterin nettikäyttö

Pääset pankkitunnuksilla tai Authenticatorilla tunnistautumaan osakerekisteriohjelmaan ilmoittaaksesi muuttuneet yhteystietosi tai pankkitilinumeron muutoksen.

Lisäksi sivuilta pääset kaupankäyntiin, jonka kautta voit ilmoittaa osakkeesi myyntiin tai halukkuutesi ostaa osakkeita.



Ota osakeasioiden
hoitamiseksi yhteyttä
sähköpostilla tai soita!
Jos asiasi vaatii käyntiä
toimistollamme,
niin varaa aika.



Muista ilmoittaa osakerekisteriin muuttuneet osoite- ja pankkiyhteystietosi, jotta osingonmaksu sekä mahdollinen kirjeenvaihto päätyy oikeaan osoitteeseen. Osingot vanhentuvat kolmessa vuodessa.

Koska yhtiömme osakekirjat ovat edelleen paperisia, tulee ne säilyttää huolellisesti. Mikäli osakekirjanne ovat kuitenkin kadonneet, ne tulee kuolettaa käräjäoikeudessa. Kuolettaminen on maksullista ja vie aikaa noin puoli vuotta. Tarvittaessa saatte meiltä osuusrekisteriotteen kuolettamista varten.

Parikkalan Valon osake ei ole julkisesti noteerattu, siksi sillä ei ole virallista markkina-arvoa. Osakkeen arvo määräytyy osto- ja myyntitarjousten perusteella.

Kiinnostaako sinua olla paikallisen sähköyhtiön osakkeenomistaja?

Jos sanot kyllä, ota yhteyttä.

Yhtiömme omistajina on lähes
2 800 yksityistä osakkeenomistajaa.

Ole osa positiivista
energiaa tarjoavaa
yritystämme!

Sanna Hallikainen
talouspäälikkö

040 522 5198
sanna.hallikainen@pavo.fi

Anu Repo
johton assistentti

040 754 8747
anu.repo@pavo.fi

SYKSYSTÄ TALVEA KOHTI



ASKARTELE

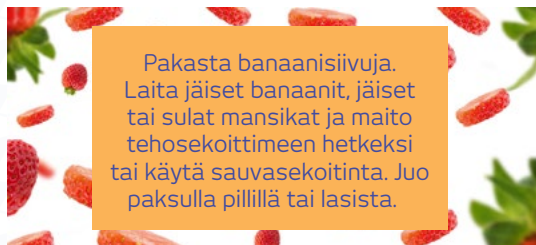
Tarvitset

- sakset
- liimaa
- pahvia taulun pohjaksi ja kehyksiin
- värikynät tai vesivärit
- tarroja, askarreltuja tai muita kuvia
- lumihuutaleiksi vanupalloja, tarroja tai valkoisesta paperista reijitettyjä reikäosia

Maisema muuttuu

Tee taulu, jossa on aiheena oma talven harrastus tai joku muu asia, johon olet kiinnittänyt huomiota liikkuessasi ulkona tai katsellessasi ikkunasta. Taulussa voi olla kolmiulotteisia materiaaleja. Taulu voisi olla tehty siten, että jätät valkoisen lumen valkoisella pahvilla värittämättä, maalaat sinisellä värillä lumen yläreunan muodon ja värität taivaan. Taivaalle lumihuutaleet. Aidan voit rakentaa värikkästä pähvistä leikkaamalla lankkuja ja liimaamalla kiinni. Taulun voit tehdä mistä vain aiheesta.

VÄLIPALAHERKKU



Pakasta banaanisiivuja. Laita jäiset banaanit, jäiset tai sulat mansikat ja maito tehosekoittimeen hetkeksi tai käytä sauvasekoitinta. Juo paksulla pillillä tai lasista.

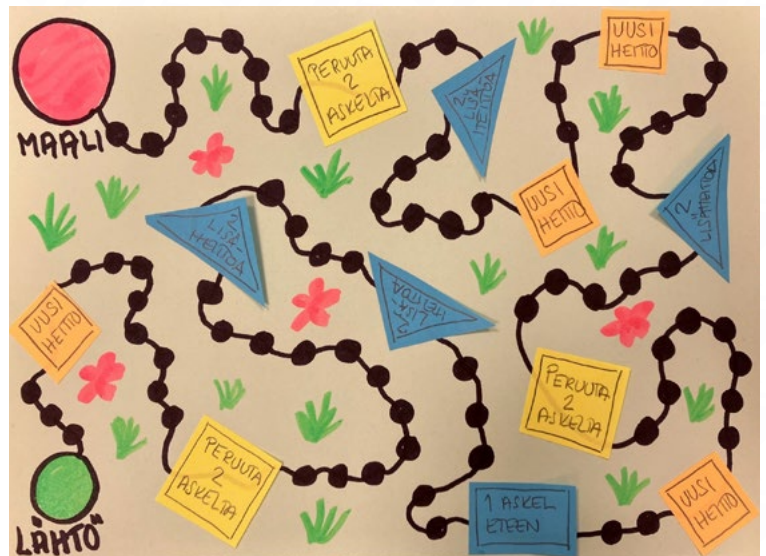




ITSE TEHTY PELI

Lautapelin voi suunnitella ja valmistaa itse. Tarvitaan tukeva pahvi, kuvatarroja tai itse piirrettyjä kuvia, noppa ja pelinappulat. Nappuloina toimii hyvin toimii pieni esine.

Piirrä tussilla tavallisia etenemis reittejä ja lisää joihinkin kohtiin ohjeita. Ohje voisi olla "tähän ruutuun joutunut saa uuden heittovuoron" ja "tähän ympyrään jäänyt joutuu ottamaan yhden askeleen taaksepäin". Ohjeita voi keksiä itse lisää. Sitten pelaamaan. Jokainen heittää noppaa omalla vuorollaan ja siirtyy nopan näyttämän matkan. Jos osuu ohjeruutuun, toimii ohjeen mukaan. Ensimmäinen maalissa on voittaja.



KILPAILU

Selvittämällä sekaisin olevat sanat löydät viereisistä kuvista kirjaimen, jonka sijoitat rivin päähän.

Esim. **VILU RUOTI** = **TULIVUORI**, jonka kuvasta löydät kirjaimen **K**.

Selvitettyäsi kaikki sanat saat rivin loppuun ratkaisusanan, jonka lähetät vastauksena.

Lähetä vastauksesi 8.1.2026 mennessä osoitteeseen Parikkalan Valo Oy/kilpailu, Parikkalantie 15, 59100 PARIKKALA tai sähköpostilla osoitteeseen ritva.reinikainen@pavo.fi. Liitä mukaan myös yhteystietosi.

Oikein vastanneiden kesken arvomme kolme palkintoa sekä kaikkien vastanneiden kesken kaksi lohdutuspalkintoa.



VILMU KUPPI		
LAKATTI		
KAKOTILA		
VILU RUOTI	TULIVUORI	K
HOJOT KAJOT		
KONEES ÄLLI		
LURPPUU HIHA		
SIKA KOKKINI		
OVEN ETUUS		
NAU KORI		
KERTTU O TÄRÄ		
MP TURETTI		

Lämmintä joulua ja valoisia talvipäiviä!



Parikkalan Valo
POSITIIVISTA ENERGIAA